

HKSCAN

Puolivuosikatsaus 2023

Juha Ruohola, toimitusjohtaja

Jyrki Paappa, talousjohtaja

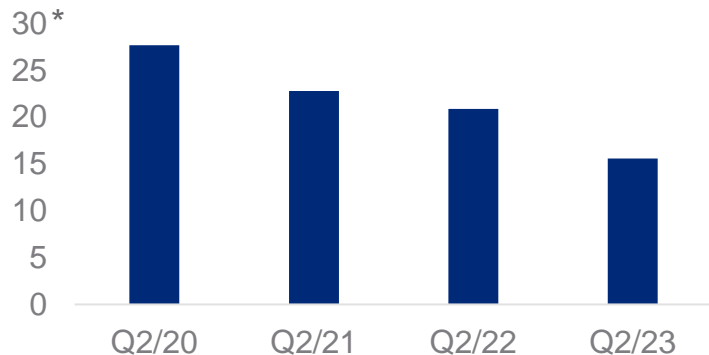
9.8.2023



Tavoitteellista työtä kohti nollaa työtaturmaa

Tapaturmataajuus, LTIR

Jatkuvat toiminnot, rullaava 12 kk keskiarvo



*poissaoloon johtaneita tapaturmia miljoonaa työtuntia kohden

Safety First



Q2/2023: Liikevaihdon kasvu jatkui ja liiketulos vahvistui selvästi

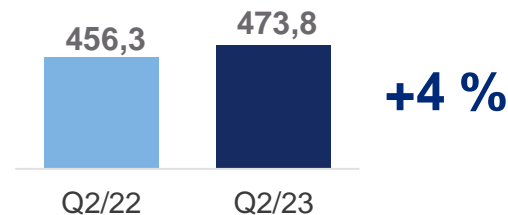
Liikevaihto

- Vertailukautta korkeammat myyntihinnat kasvattivat liikevaihtoa
- Myynnin volyymi pysyi vertailukauden tasolla

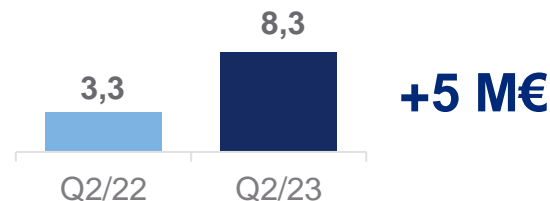
Liiketulos

- Tuotantokustannusten nousu jatkui
- Kustannusten nousu katettiin korkeammilla myyntihinnoilla
- Kuluttajakysyntä koheni hieman heikon alkuvuoden jälkeen
- Tuotannon tehostaminen ja kustannussäästöt paransivat kannattavuutta

Liikevaihto, M€, jatkuvat toiminnot

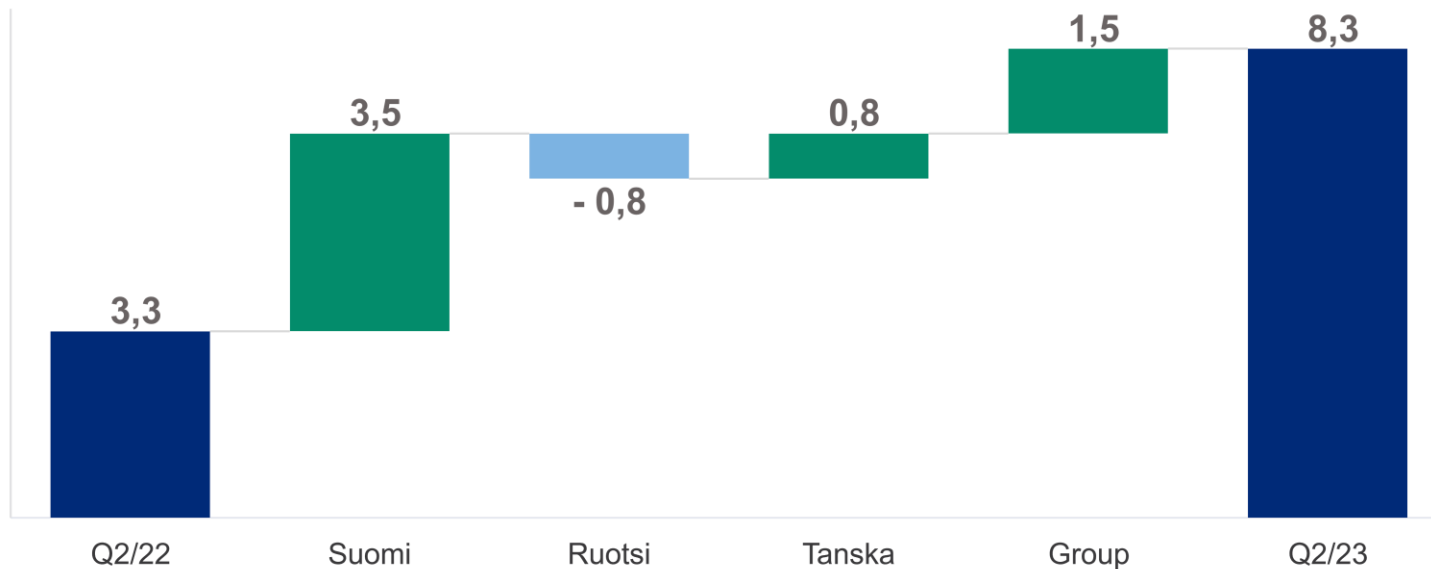


Vertailukelpoinen liiketulos, M€, jatkuvat toiminnot

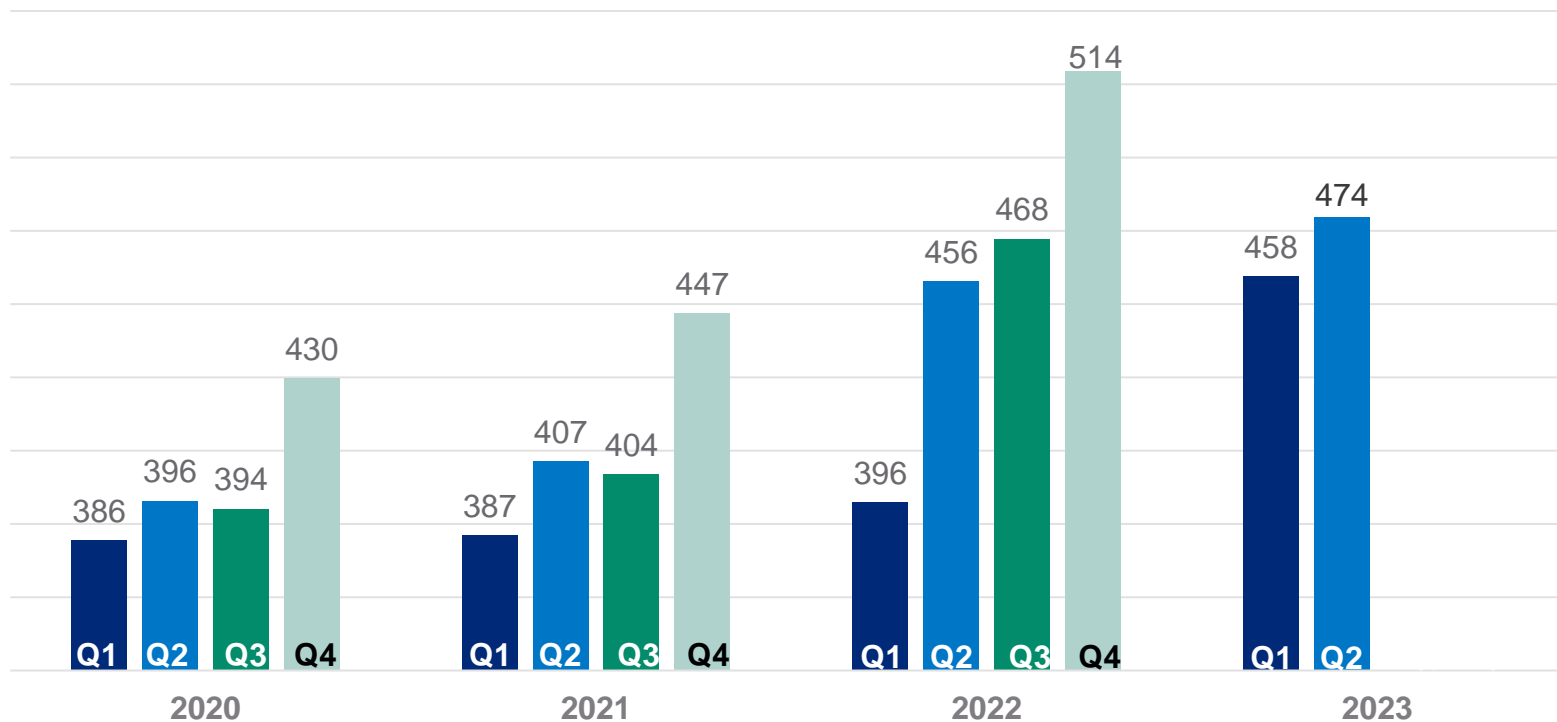


Liiketulos parani Suomessa ja Tanskassa

Vertailukelpoisen liiketuloksen muutos, M€, jatkuvat toiminnot

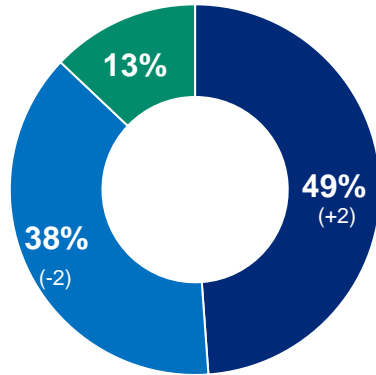


Jatkuvien toimintojen liikevaihto kvartaaleittain, M€



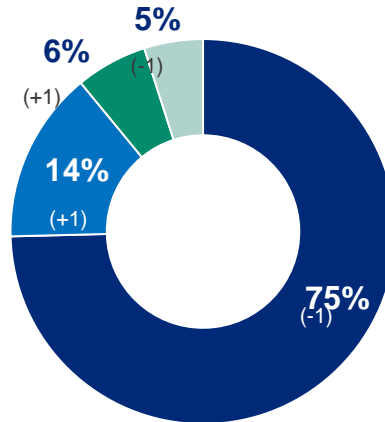
Liikevaihdon jakauma Q2/2023, jatkuvat toiminnot

Markkinat



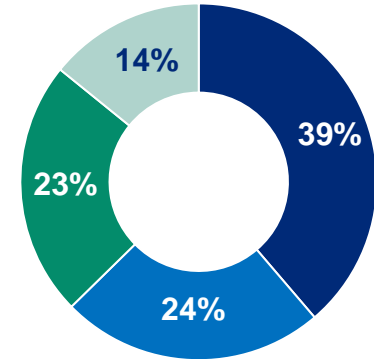
- Suomi
- Ruotsi, sis. Puola
- Tanska

Myyntikanavat



- Vähittäiskauppa
- Food service
- Teollisuus
- Vienti

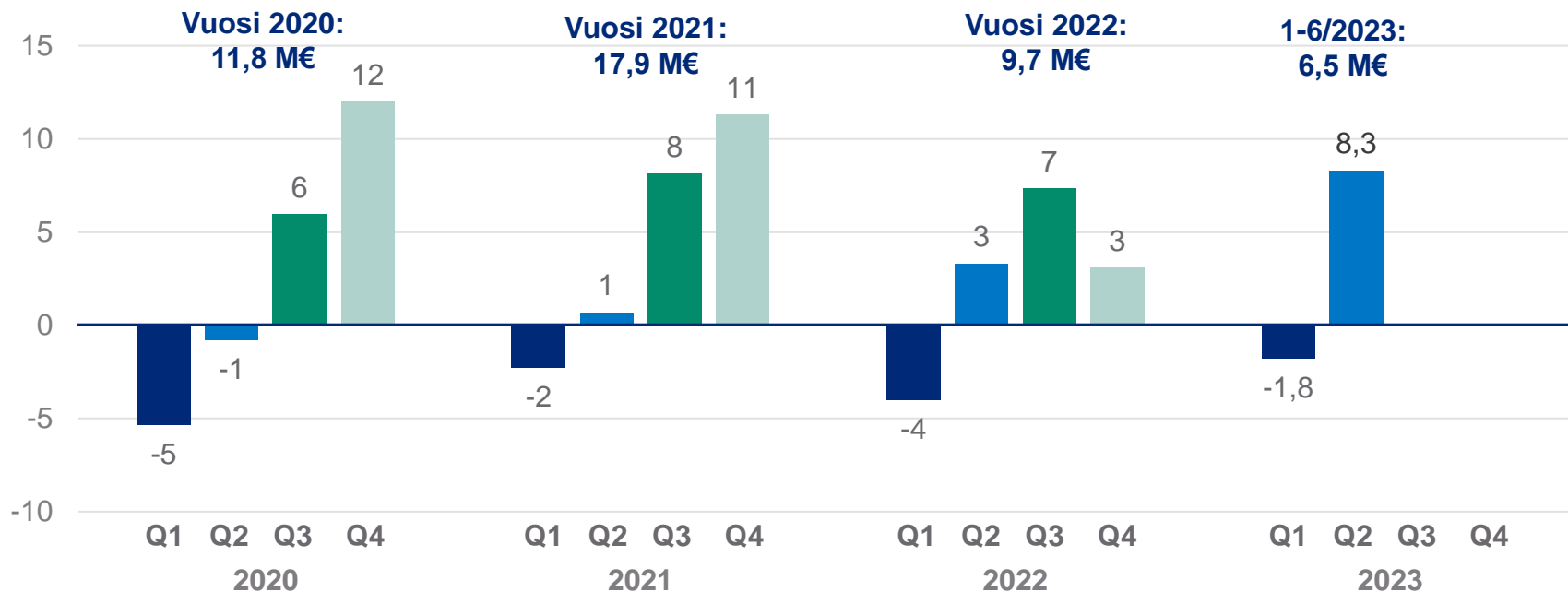
Kategoriat



- Naudan- ja sianliha
- Leikkeleet, makkarat ja pekoniit
- Siipikarjanliha
- Ateriat ja ateriakomponentit

Suluissa muutokset prosenttiyksikkönä vs. Q2/2022

Jatkuvien toimintojen vertailukelpoinen liike-tulos kvartaaleittain, M€



Näkymät vuodelle 2023 ennallaan

Vuonna 2023 HKScan arvioi konsernin jatkuvien toimintojen vertailukelpoisen liiketuloksen paranevan vuodesta 2022. Koko vuoden tuloskehitykseen vaikuttaa merkittävästi inflaation ja kuluttajien ostovoiman kehitys yhtiön kotimarkkinoilla. Toisaalta vuoden 2023 alussa energia- ja logistiikkakustannukset ovat maltillisemmalla tasolla verrattuna vuoden 2022 huippuun.



Baltian liiketoimintojen myynnille viranomaishyväksynät

- HKScan allekirjoitti 12/2022 sopimuksen, jolla se myy Baltian liiketoimintonsa virolaiselle Maag Gruppille
- Kilpailuviranomaisten hyväksynät saatu:
 - Viron kilpailuviranomainen 7/2023, ostajalle kaupan täytäntöönpanon jälkeisiä velvoitteita
 - Latvian kilpailuviranomainen 2/2023, ilman ehtoja
- HKScanilla ja AS Maag Gruppilla on aikomus saattaa kauppa loppuun Q3/2023



Kannattavuuden parantaminen painopisteenä

1. Kustannusten tiukka hallinta
2. Tuotannon tehostaminen
3. Tuoteportfolion optimointi
kuluttajakysynnän muutoksessa
4. Kaupalliset toimet



Strateginen uudistuminen edellyttää parempaa kannattavuutta ja vahvempaa tasetta

Ydinliiketoiminnan kannattavuuden parantaminen

Esim. kustannustehokkuus ja kaupalliset toimet

Taloudellisen perustan vahvistaminen

Esim. Baltian liiketoiminnan myynti

Uudistuminen monipuoliseksi ruokataloksi

Kannattava kasvu

2023

KASSAVIRTA

KANNATTAVUUS

TASE

2030

HKScan mukana Financial Timesin Euroopan ilmastojohtajien listalla

- HKScan valittiin European Climate Leaders -listaukseen kolmatta vuotta peräkkäin
- Listalle valittu 500 yritystä, kriteereinä:
 - Oman tuotannon päästöjen vähentäminen 2016–2021
 - Läpinäkyvä raportointi ilmastovaikutuksista
 - Tieteeseen perustuvien ilmastotavoitteiden asettaminen tai niihin sitoutuminen

Zero Carbon



Kehitämme datan keräämistä arvoketjun ilmastovaikutuksista

- Digitaaliset työkalut sopimustuottajien käyttöön Suomessa ja Ruotsissa
- Työkalujen avulla yhä tarkempaa tietoa HKScanin arvoketjun ilmastovaikutuksista
- Datan avulla maatilat voivat kohdentaa ilmastotekonsa vaikuttavuudeltaan merkittävimpiin asioihin



Zero Carbon

Taloudellinen katsaus



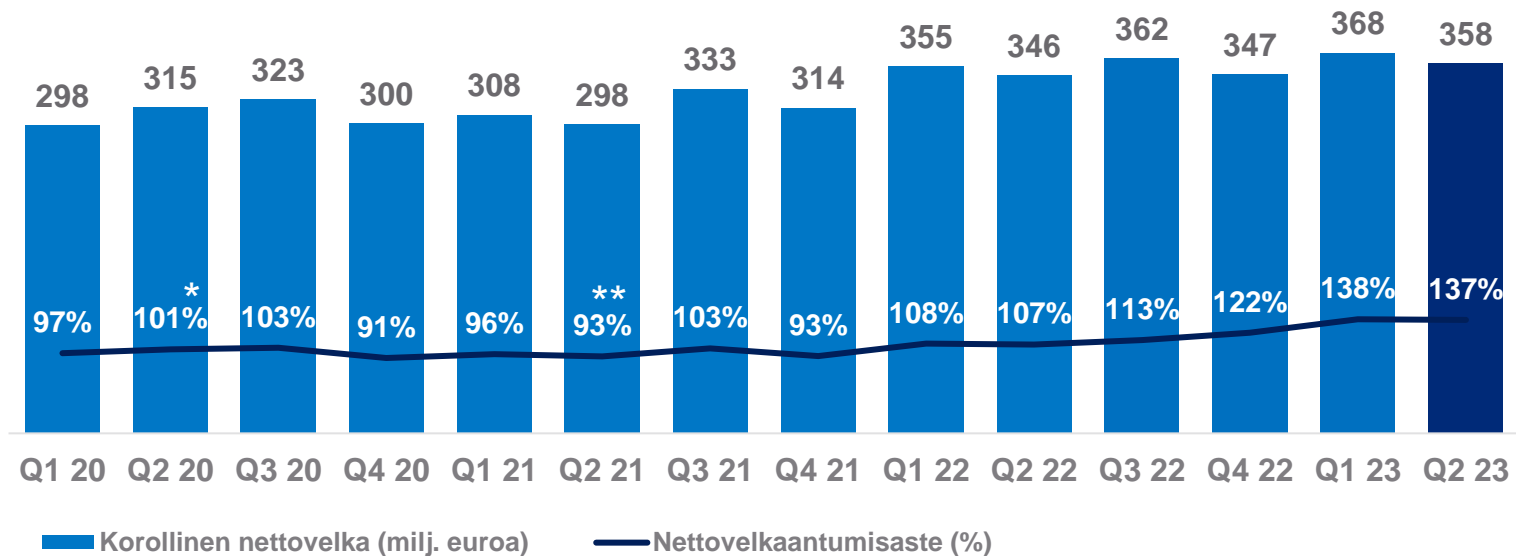
Avainluvut, jatkuvat toiminnot

miljoonaa euroa	4-6/2023	4-6/2022	2022
Liikevaihto	473,8	456,3	1 833,8
Käyttökate (EBITDA)	20,0	15,0	55,8
Liiketulos	8,4	3,1	10,1
- Liiketulos-%	1,8	0,7	0,5
Vertailukelpoinen liiketulos	8,3	3,3	9,7
- Liiketulos-%	1,7	0,7	0,5
Tilikauden tulos	-0,6	1,4	-4,9
Tulos/osake, euroa	-0,02	0,00	-0,11
Vertailukelpoinen tulos/osake, euroa	-0,02	0,00	-0,11

Avainluvut

miljoonaa euroa	4-6/2023	4-6/2022	2022
Liiketoiminnan rahavirta, sis. lopetetut toiminnot	19,8	22,4	18,9
Rahavirta investointien jälkeen, sis. lopetetut toiminnot	10,9	15,2	-21,9
Sijoitetun pääoman tuotto (ROCE) ennen veroja, %, sis. lopetetut toiminnot	-2,0	0,0	-6,4
Korollinen nettovelka	357,9	346,3	347,2
Nettovelkaantumisaste, %	137,0	107,4	122,1

Korollinen nettovelka ja nettovelkaantumisaste

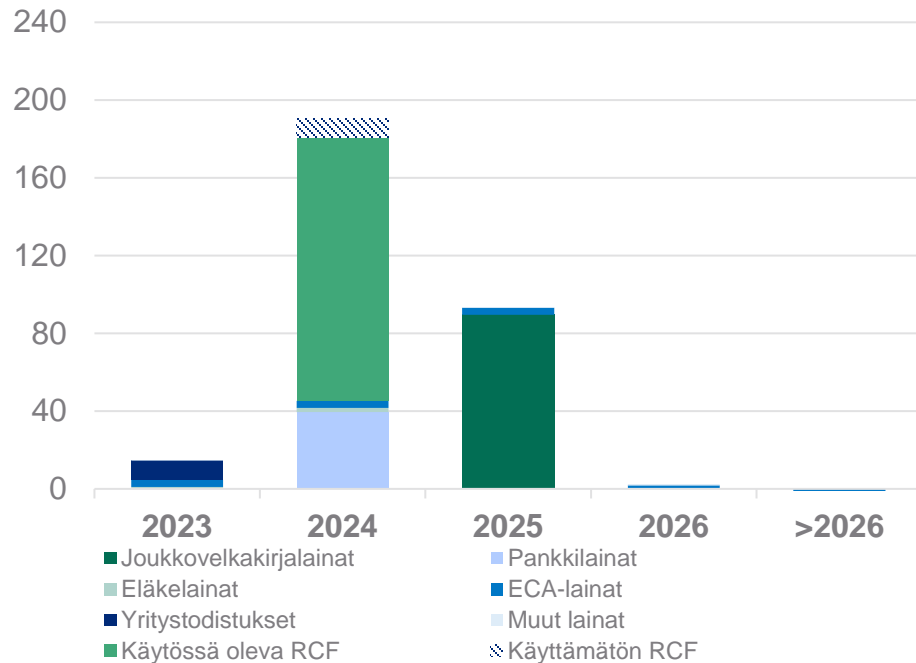


* Q2/2020 sisältää 37,7 miljoonan euron investoinnin Vantaan yksikön tonttiin.

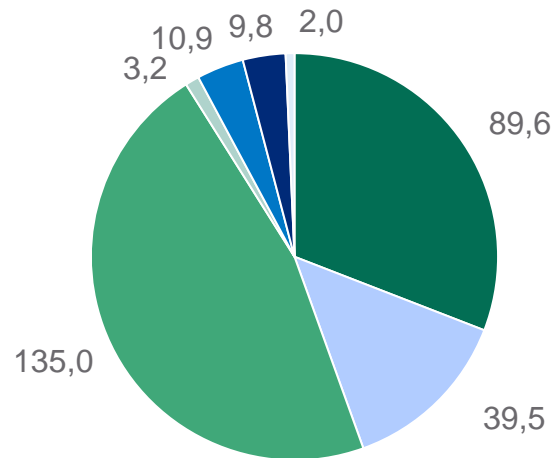
** Q2/2021 sisältää Vantaan kiinteistön (tontti ja rakennukset) myynnin 76,1 miljoonalla eurolla ja myynnin yhteydessä solmitusta vuokrasopimuksesta syntyneen leasingvelan.

Velkaprofiili ja maturiteettijakauma 30.6.2023

Korollisten velkojen erääntymisjakauma*, M€



Korollinen velka lainalajeittain, M€*



Korollinen velka ilman IFRS 16 yhteensä 290,0 milj. euroa

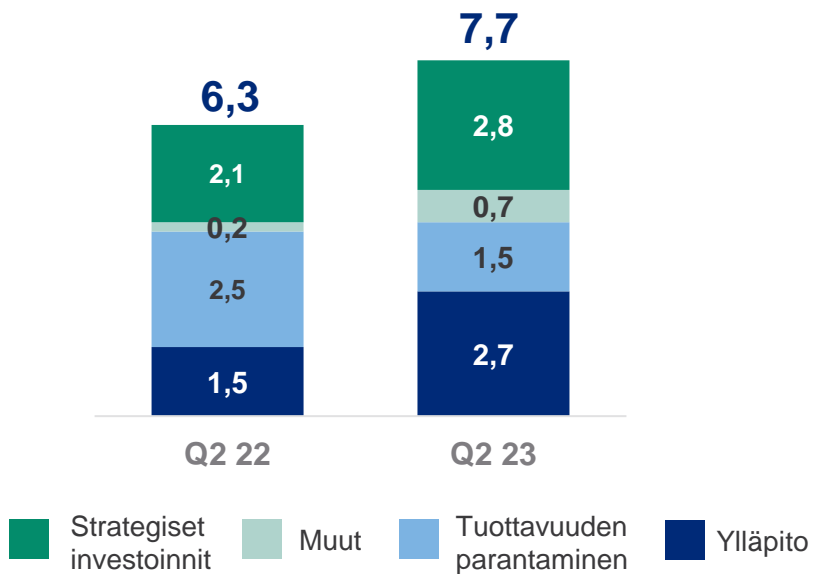
* ilman vuokrasopimusvelkoja

* 26 milj. euroa hybridilaina käsitellään yhtiön omana pääomana.

Yhtiön aikomuksena on lunastaa hybridilaina takaisin vuonna 2024.

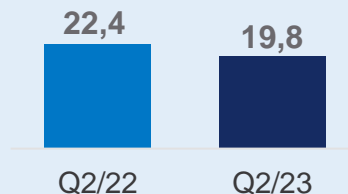
Investoinnit

Konsernin investoinnit, M€, jatkuvat toiminnot

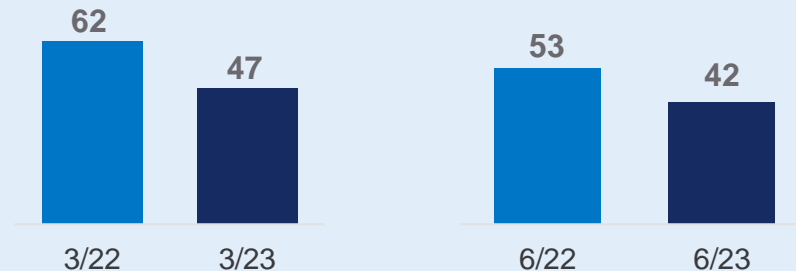


Liiketoiminnan rahavirta ja käyttöpääoma

Liiketoiminnan rahavirta, M€, sis. lopetetut toiminnot



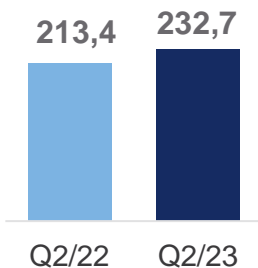
Käyttöpääoma, M€, sis. lopetetut toiminnot



Suomi Q2/2023

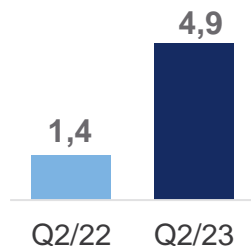
Liikevaihto, M€

+9 %



Vertailukelpoinen
liiketulos, M€

+3,5 M€



- Korkeammat myyntihinnat kasvattivat liikevaihtoa, myyntivolyymi vertailukauden tasolla
- Vähittäiskauppamyynnin arvo kasvoi erityisesti jalostetuimmista brändituotteista
- Kustannusnousu katettiin korkeammilla myyntihinnoilla



**Tuotannon tehostaminen
ja onnistuneet
kaupalliset toimenpiteet
paransivat liiketulosta**

Ruotsi Q2/2023

Liikevaihto, M€

185,4 182,0



Q2/22 Q2/23

Vertailukelpoinen
liiketulos, M€

4,9 4,1



Q2/22 Q2/23

- Liikevaihto kasvoi selvästi vertailukelpoisiin valuuttakurssein
- Erityisesti kaupan omien tuotemerkkien myynti kasvoi ja kampanjamyyntin osuus korostui
- Liharaaka-aineen korkea hinta ja yleinen kustannusinflaatio heikensivät liiketulosta
- Valuuttakurssimuutoksen negatiivinen vaikutus liiketulokseen oli 0,4 miljoonaa euroa

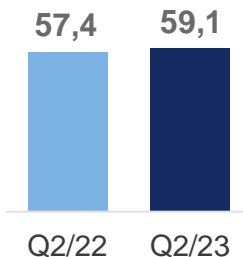


**HKScan säilytti
asemansa markkinassa,
myyntivolyymi
vähittäiskaupassa
kasvoi**

Tanska Q2/2023

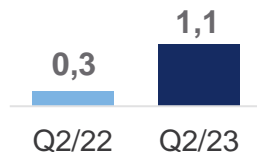
Liikevaihto, M€

+3 %



Vertailukelpoinen liike-tulos, M€

+0,8 M€



- Food service -myynti kasvoi 15 %
- Kustannusinflaation vaikutus tasaantui
- Onnistuneet kaupalliset toimenpiteet, vahva kuluttajakysyntä ja pitkäjänteinen tuotannon tehostaminen paransivat liike-tulosta
- Uusi kypsennyslinjasto valmistui aikataulun mukaisesti, tuotanto käynnistyy elokuussa



Strategisesti tärkeiden korkeamman jalostusasteen siipikarjatuotteiden myynnin kasvu jatkuu



*Teemme elämästä
maistuvampaa*

- tänään ja huomenna

HKSCAN

www.hkscan.com

